

Connaitre le contrat complémentaire santé



Publics

- Chargés de clientèle et directeur d'agence en mesure de commercialiser des complémentaires santé



Assurances



Durée : 1 journée



Objectifs de la formation

- Connaître les différents régimes obligatoires et leurs indemnisations
- Comprendre le rôle d'une complémentaire santé et son fonctionnement (garanties et limites)
- Pourvoir comparer différents types de contrat pour mieux argumenter lors des entretiens de vente



Pré-requis

- Connaître l'environnement de la santé ou connaissances équivalentes



Eléments du programme

LE CONTRAT D'ASSURANCE « COMPLEMENTAIRE SANTE »

- Présentation le rôle des complémentaires santé,
- Les différents contrats (responsable ou non, individuels ou collectifs, Madelin)
- Les conditions de souscription
- Le contrat complémentaire santé : Garanties et conditions d'intervention
- Formules et calcul des remboursements en complémentaire santé
- Présentation des calculs de remboursement en complémentaire santé, (dépassement d'honoraires,etc>..)
- Les garanties annexes des complémentaires « santé »
- Présenter la CMU complémentaire.